

## Werkstudent (m/w/d) Sales



Min. 1 Jahr



Kassel



20 Std./ Woche

Du findest Dich hier wieder?

Du bist engagiert, motiviert und offen in der Kommunikation. Du suchst aktiv den Kontakt zu Neukunden und baust den bestehenden Kundenstamm weiter aus. Du unterstützt uns bei administrativen Tätigkeiten.

Dann bewirb Dich bei eoda.

Als Spezialist für Data Science unterstützen wir nicht nur unsere Kunden bei Fragen zu Statistik, Datenanalyse und Big Data, sondern auch unser Team bei seiner täglichen Weiterentwicklung. Bei eoda erwartet Dich eine innovative und interdisziplinäre Arbeitsumgebung in einer der interessantesten Branchen des 21. Jahrhunderts.

### Deine Aufgaben

- ✓ Konzeption und Durchführung von Vertriebskampagnen
- ✓ Pflege und Dokumentation des CRM Systems
- ✓ Marktrecherchen
- ✓ Erstellung und Dokumentation von Vertriebsprozessen
- ✓ KPI & Vertriebscontrolling
- ✓ Organisation, Protokollierung & Nachbereitung von internen Meetings und Kundenterminen

### Dein Profil

- ✓ Hohe Kundenorientierung
- ✓ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Sehr gute MS Office Kenntnisse
- ✓ CRM-Kenntnisse (Microsoft Dynamics CRM) wünschenswert
- ✓ Engagiertes und motiviertes Vorgehen
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil

### Was wir Dir bieten

- ✓ Mitgestaltung einer dynamischen Unternehmensentwicklung
- ✓ Flache Hierarchien, offene Türen und kurze Entscheidungswege
- ✓ Möglichkeit zur Partizipation am digitalen Wandel
- ✓ Abwechslungsreiche Projekte und spannende Anwendungsfälle
- ✓ Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeit
- ✓ Moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- ✓ Gesundheitsmanagement und Präventionskurse
- ✓ Frisches Bio-Obst und Getränke

Wir freuen uns schon jetzt auf Deine aussagekräftige Bewerbung an Herrn Philipp Schmagold in digitaler Form unter [career@eoda.de](mailto:career@eoda.de).