

Praktikum Sales



Kassel



Min. 12 Wochen

Du findest Dich hier wieder?

Du interessierst Dich für die Aufgaben, Prozesse und Tools im Bereich Sales? Du willst mehr darüber erfahren, wie man Leads generiert und diese dann in langfristige Kunden verwandelt? Du bist engagiert, motiviert, kommunikativ und suchst eine Praktikumsstelle bei der du viel lernen und noch mehr aktiv mitgestalten kannst?

Dann bewirb Dich bei eoda!

Als Spezialist für Data Science unterstützen wir nicht nur unsere Kunden bei Fragen zu Statistik, Datenanalyse und Big Data, sondern auch unser Team bei seiner täglichen Weiterentwicklung. Bei eoda erwartet Dich eine innovative Arbeitsumgebung in einer der interessantesten Branchen des 21. Jahrhunderts.

Deine Aufgaben

- ✓ Mitarbeit an der Konzeption und Durchführung von Vertriebskampagnen
- ✓ Pflege und Dokumentation des CRM Systems
- ✓ Marktrecherchen
- ✓ Erstellung und Dokumentation von Vertriebsprozessen
- ✓ Organisation, Protokollierung & Nachbereitung von internen Meetings und Kundenterminen

Dein Profil

- ✓ Hohe Kundenorientierung
- ✓ Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- ✓ Sehr gute MS Office Kenntnisse
- ✓ Engagiertes und motiviertes Vorgehen
- ✓ Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- ✓ Erste Erfahrungen im Vertrieb sind von Vorteil

Was wir Dir bieten

- ✓ Mitgestaltung einer dynamischen Unternehmensentwicklung
- ✓ Flache Hierarchien, offene Türen und kurze Entscheidungswege
- ✓ Möglichkeit zur Partizipation am digitalen Wandel
- ✓ Abwechslungsreiche Projekte und spannende Anwendungsfälle
- ✓ Festes Praktikumsgehalt
- ✓ Flexible Arbeitszeiten und Home-Office-Möglichkeit
- ✓ Moderne und ergonomische Arbeitsplätze
- ✓ Gesundheitsmanagement und Präventionskurse
- ✓ Frisches Bio-Obst und Getränke

Wir freuen uns schon jetzt auf Deine aussagekräftige Bewerbung an Herrn Philipp Schmagold in digitaler Form unter career@eoda.de.